

## CCG 101 – ED n°8

### Corrigé

#### Exercice 1

1)

##### *Coût unitaire de production sans imputation rationnelle*

Charges variables 720 * 40	
Charges fixes	
Coût de revient complet	34 800

##### *Coût unitaire de production avec imputation rationnelle*

Coefficient d'imputation rationnelle =  $AR/AN = 40/60 = 2/3$

Charges variables 720 * 40	
Charges fixes 6 000 * 2/3	
Coût de revient d'imputation rationnelle	32 800

2)

##### *compte de résultat sans imputation rationnelle*

Charges de production		CA (35 *1200)	
Autres charges		Production stockée	
Résultat		(5 * 870)	
Total	46 350	Total	46 350

##### *Compte de résultat avec imputation rationnelle*

Charges de production		CA (35 *1200)	
Autres charges		Production stockée	
Résultat		(5 * 820)	
Total	46 100	Total	46 100

##### 3) *Le coût de la sous activité*

Le coût de sous activité de la période s'élève à 2000 €

## Exercice 2

### Calculs préalables

Sur la base de 1000 unités par mois, le coût de revient unitaire est de : 680 €

### 1<sup>ère</sup> hypothèse : pas d'augmentation des charges fixes

#### 1) raisonnement global

**refus de la commande :**

$$\text{bénéfice 1} = 1000 * (800 - 680) = 120\ 000 \text{ €}$$

**acceptation de la commande :**

$$\text{bénéfice 2} = 232\ 000 \text{ €}$$

Par rapport au bénéfice 1, le bénéfice 2 est en augmentation de 112 000 € On a donc intérêt à accepter la commande.

#### 2) raisonnement en coût marginal

$$C_{vu} = 490 \text{ €}$$

Comme le prix de vente prévu est de 650 €, l'entreprise va donc réaliser un bénéfice supplémentaire en acceptant la commande car  $650 > 490$ .

$$\text{Bénéfice supplémentaire} = 112\ 000 \text{ €}$$

### 2<sup>ème</sup> hypothèse : augmentation des charges fixes de 14000 €

#### 1) raisonnement global

Même raisonnement que précédemment.

**refus de la commande :**

$$\text{bénéfice 1} = 120\ 000 \text{ €}$$

**acceptation de la commande :**

$$\text{bénéfice 3} = 218\ 000 \text{ €}$$

Par rapport au bénéfice 1, le bénéfice 3 est en augmentation de 98 000 € On a donc intérêt à accepter la commande.

#### 2) raisonnement en coût marginal

$$C_{vu} = 490 \text{ inchangé}$$

$$C_{Fu} = 20 \text{ €}$$

Le coût de revient unitaire est de 510 €

Comme le prix de vente est toujours de 650 € pour les nouvelles unités, l'entreprise va donc réaliser un bénéfice supplémentaire car  $650 > 510$ .

$$\text{Bénéfice supplémentaire} = 98\ 000 \text{ €}$$

### **Exercice 3**

1)

Les 1000 produits supplémentaires ne saturent pas la capacité de production qui est de 10 000 produits, ce qui signifie que les charges fixes resteront inchangées.

Dans ce cas, le coût marginal est égal au coût variable unitaire soit à  
 $9\,000\,000 / 9\,000 = 1000 \text{ €}$

Tout prix qui assure une recette marginale supérieure à 1000 € sera acceptée. L'entreprise peut donc accepter un tarif de 1250 €

2)

La capacité de 10 000 est insuffisante pour faire face à la demande :  
 $9\,000 + 1000 + 5\,000 = 15\,000$

Le coût marginal sera donc composé de charges variables unitaires et de charges fixes supplémentaires.

Charges variables unitaires : 1 100 €

Charges fixes supplémentaires : 120 000 €

Le coût différentiel des 5 000 unités  
 $= 1100 \times 5\,000 + 120\,000 = 5\,620\,000 \text{ €}$

Tout prix de vente supérieur à 1124 € sera acceptable ;

3)

$P = 1\,249 \text{ €}$

#### **Exercice 4**

**1.**

Raisonnement en coût marginal

Le coût unitaire des 700 unités est de 482 €

Les charges fixes étant absorbées par ces 700 articles, chacun des 280 articles de la commande ne coûte que son coût variable, soit 300 €

Comme le prix proposé est de 345 €, la commande peut être acceptée.

**2.**

Coût des 980 unités : 421 400

le bénéfice supplémentaire est de : 82 600 € au lieu de 70 000 €

soit une augmentation de 12 600 €

**3.**

Tout prix supérieur à 300 €