

## CCG 101 – ED n°8

### Exercice 1

On vous fournit, pour le mois de juin N, le détail des charges relatives à un compresseur fabriqué par la société Mélusine.

Les charges de production :

- variables unitaires : 720 €.
- fixes mensuelles : 6 000 €

Les autres charges du mois sont de 9 000 €

L'activité normale et programmée correspond à une fabrication et à une vente de 60 compresseurs par mois. En juin, la production a été de 40 compresseurs; 35 d'entre eux ont été vendus au prix unitaire (HT) de 1 200 € et le stock au 30 juin est de 5 compresseurs.

### **Questions**

1) Calculez le coût de production d'un compresseur fabriqué en juin N :

- sans imputation rationnelle;
- avec imputation rationnelle.

2) Présentez pour juin N, les deux comptes « simplifiés » de résultat de comptabilité générale, réduits aux compresseurs, correspondant à ces deux valorisations possibles de la production (sans et avec imputation rationnelle).

3) En vous limitant aux seules charges de production relatives aux compresseurs, calculez le coût de sous-activité du mois et répartissez-le entre la production vendue et la production stockée.

### Exercice 2

L'entreprise Y fabrique 1 000 unités par mois d'un produit unique vendu 800 € pièce. Elle pourrait facilement doubler sa production. La décomposition du coût de ces 1000 unités vous est donnée :

*Charges variables :*

Matières : 70 000 € soit 70 € par unité

Main-d'œuvre : 280 000 € soit 280 € par unité

Autres : 140 000 € soit 140 € par unité

*Charges fixes :*

190 000 € soit 190 € par unité

Elle reçoit pour le mois une commande supplémentaire de 700 unités qui seraient vendues au prix préférentiel de 650 €/pièce.

### **Questions :**

1) Cette commande peut-elle être acceptée dans le cas où sa réalisation ne provoquerait pas un accroissement de charges fixes ? Justifiez votre réponse :

- en raisonnement globalement
- en raisonnement par rapport aux unités supplémentaires uniquement

Quel est le prix minimum qu'elle doit imposer dans ce cas ?

2) Cette commande peut-elle être acceptée dans le cas où sa réalisation entraînerait un accroissement des charges fixes de 14 000 € ? Justifiez votre réponse :

- en raisonnement globalement
- en raisonnement par rapport aux unités supplémentaires uniquement

Quel est le prix minimum qu'elle doit imposer dans ce cas ?

### **Exercice 3**

Dans une entreprise, la structure des coûts est la suivante pour une production réelle de 9 000 unités:

- coûts proportionnels aux quantités : 9 000 000 €
- coûts fixes : 900 000 €

Cette production correspond, en fait, à un emploi de 90% de la capacité totale de la production.

1) Un client se présente pour une commande de 1000 produits réalisés dans des conditions normales. Il propose de payer un prix de 1 250 € L'entreprise peut elle accepter ce prix ?

2) L'entreprise a accepté le nouveau client. Un nouveau marché s'offre à elle dont la capacité est de 5 000 produits. Le projet est chiffré par la direction et il apparaît qu'il faudra faire subir à chacun des produits un traitement spécifique ce qui fera croître les coûts variables unitaires de 10%. Par ailleurs, les charges fixes augmenteront de 120 000 €

A quel prix de vente minimum l'entreprise doit-elle écouler ce produit ?

3) L'entreprise souhaiterait dégager un résultat sur ce marché égal à 10 % du prix de vente. Quel prix de vente doit elle alors fixer ?

## **Exercice 4**

Une entreprise fabrique chaque mois 700 unités d'un produit vendu 582 € l'unité. Le coût de ces 700 articles est le suivant :

Charges variables : 210 000 €; Charges fixes : 127 400 €

Elle reçoit pour le mois d'octobre une commande supplémentaire de 280 unités. L'exécution de cette commande serait techniquement possible et ne modifierait en rien le montant des charges fixes mensuelles. Toutefois le prix de vente unitaire serait un prix préférentiel de 345€

### **Questions :**

- 1) Cette entreprise peut-elle accepter cette commande ? Démontrer votre réponse.
- 2) Quel serait alors le bénéfice supplémentaire ?
- 3) En admettant que le prix n'a pas encore été fixé, quel autre prix proposez-vous ? Justifier votre réponse.